



### **Rejoignez l'équipe d'un « domaine de montagne unique au monde » : SATA Group**

**SATA Group** est le 2ème exploitant de domaines de montagne en France. Opérateur isérois des mythiques stations de l'Alpe d'Huez, Les 2 Alpes et la Grave, SATA Group réinvente l'expérience de la montagne au sein d'un territoire aux multiples facettes qui vit au rythme des saisons, sous le label AEON ([www.aeon-montagnes.com](http://www.aeon-montagnes.com)). Opérateurs de domaines de montagne, gestionnaire de restaurants d'altitude et opérateur immobilier touristique : des compétences et des hommes au service du développement du territoire des Alpes.

**SATA GROUP** recrute pour le site des 2 Alpes un/une : **Attaché Commercial (H/F)**.

**La station des 2 Alpes** à une renommée internationale. Paradis du ski l'hiver (225 km de pistes balisées), l'été offre la possibilité de skier sur le glacier à près de 3600 mètres et de multiples activités outdoor (VTT descente, luge été, randonnée, trail, ...). Le domaine skiable est dans une phase de modernisation et développement important représentant plus de 150 millions investis sur 5 ans.

## **ATTACHE COMMERCIAL (H/F) - CDI**

En collaboration avec la Responsable Marketing/Commerciale et la Cheffe d'Equipe, vous mettez en œuvre la politique commerciale auprès des professionnels du tourisme.

Parmi vos missions :

- Répondre aux demandes de réservation et réaliser ou suivre le bon déroulement des réservations (devis, mise en réservation de commandes de forfaits ou de produits packagés, conseil client, signature des contrats, encaissement des dossiers etc.) ;
- Participer à la définition du plan d'actions commerciales et identifier les cibles potentielles.
- Assurer une prospection commerciale et mettre tout en œuvre pour conquérir de nouveaux clients par des rendez-vous, participation à des événements commerciaux, animations commerciales par téléphone, ou web afin de développer le chiffre d'affaires ;
- Assurer le suivi des clients et le développement du portefeuille client ;
- Effectuer un reporting régulier sur les actions et les résultats ;
- Actualiser et nourrir la base de données clients afin de mettre en œuvre une gestion de relation client efficace ;
- Entretenir un lien privilégié avec les acteurs de la station afin de commercialiser l'ensemble de l'offre de la destination en particulier avec les hébergeurs

### **Votre Profil :**

De formation supérieure dans le tourisme et/ou le commerce, vous bénéficiez d'expérience sur des fonctions similaires.

Une bonne connaissance du marché du tourisme et/ou du ski sera un vrai plus.

Doté(e) d'une bonne aisance relationnelle, vous faites preuve de rigueur, d'organisation et de prise d'initiative tout en étant réactif.

Vous avez le sens de la négociation et le goût du challenge.

Vous maîtrisez le pack office

Vous parlez anglais couramment et idéalement une deuxième langue étrangère.

**Conditions d'embauche :**

- ✓ Contrat : CDI
- ✓ Statut Agent de Maîtrise
- ✓ Forfait jours 216 jours
- ✓ Poste basé aux 2 Alpes, déplacements ponctuels
- ✓ Rémunération : selon accord d'entreprise, expérience et profil (package rémunération de 33 à 38 K€) ; mutuelle entreprise (salarié et ayant droits : enfant) avec participation employeur à 70%, Tickets Restaurant, prime de fin d'année, prime de vacances, épargne salariale (intéressement, participation, abondement), skipass, ...
- ✓ Possibilité de logement dans les premiers mois de contrat
- ✓ Poste à pourvoir en septembre-octobre

**Candidature à effectuer sur le site carrière SATA GROUP : <https://satagroup.softy.pro/offre/125116>**