

	RESPONSABLE DE DEVELOPPEMENT COMMERCIAL ET E-COMMERCE			
	<i>Système d'organisation SEM SEDEV</i>		Indice : --	
	Etablie par :	Vérifiée par :	Date de création ou de modification :	04/08/2023
	Cléa DUFEU (RH)	Christian REVERBEL (Directeur)	Page :	1/2

A propos de nous :

Venez intégrer une entreprise en forte croissance et en pleine évolution !

Nichée au cœur des Hautes-Alpes, la SEM SEDEV, fondée en 1962 est une société qui exploite le domaine skiable de VARS. Cette S.E.M (Société à économie mixte) dispose d'un parc de remontées mécaniques récents et innovants. Son point le plus haut, culmine à 2750 mètres et offre une vue imprenable sur le massif alpin.

Dans un contexte de développement, la SEM SEDEV recherche son :

- **Responsable de développement commercial et e-commerce H/F**

Rattaché au Directeur général et dédié à la performance commerciale de l'entreprise, vous serez en charge de mettre en place et développer le commercial et la stratégie digitale de la marque.

Vous serez ainsi en charge de la recherche de nouveaux clients et de la gestion du portefeuille de clients existants. Vous serez également l'interlocuteur privilégié des clients et des sociaux professionnels de la station.

VOS MISSIONS :

(1) Développement commercial

- Démarcher de nouveaux clients pour vendre nos forfaits montagne.
- Participer aux événements commerciaux du secteur (salons, forums, webinaires, workshop).
- Etudier et construire des propositions commerciales.
- Mettre à jour et assurer le suivi du CRM.

(2) Développement e-commerce

- Animer et piloter la plateforme de e-commerce et son site internet dédié.
- Démarcher les sociaux-professionnels de la station.

(3) Pilotage de votre activité

- Suivre, mesurer et analyser l'activité du site.
- Reporting et suivi des KPIs : participation à la réalisation des tableaux de bord mensuels sur la performance des actions mises en place.

VOTRE PROFIL :

- Vous êtes issu(e) d'une formation supérieure de type école d'ingénieur, commerce ou équivalent et disposez d'une expérience professionnelle d'au moins 5 à 7 ans en commerce et e-commerce.
- Vous avez une bonne connaissance des outils CRM et maîtrisez les outils informatiques.
- Vous êtes doté(e) d'une excellente compréhension des KPIs et des analyses de données.
- Une expérience dans les domaines skiabiles et remontées mécaniques serait un plus.
- Bon niveau d'anglais souhaité, l'Italien serait un plus.

SAVOIR ETRE :

- Forte sensibilité commerciale
- Doté(e) d'un excellent relationnel et d'un réel esprit d'équipe
- Rigoureux (-se) et autonome dans ses missions
- Faculté d'adaptation, réactivité, polyvalence

CONDITIONS :

Création de poste à pourvoir en CDI à temps complet.

Votre salaire sera fixé en fonction de votre profil.

Poste à pourvoir ASAP

Autres / Avantages :

Pendant les périodes d'exploitation, indemnité de transport versée.

Primes paniers.

Mutuelle/Prévoyance.