

Groupe KÄSSBOHRER, leader mondial des engins de damage, recrute pour sa filiale française basée en Savoie :

**Responsable Commercial h/f
Région Alpes**

Reportant à la Direction Commerciale, au sein d'une équipe soudée et enthousiaste, vous prenez en charge la gestion et le développement commercial de nos équipements auprès des professionnels des stations de ski.

Vous assurez la responsabilité complète des affaires, de l'élaboration de l'offre à la livraison de nos équipements sur site, avec pour principales missions :

- Suivi du portefeuille clients sur votre secteur (Alpes du Nord) en optimisant une démarche commerciale et marketing
- Analyse des besoins des clients, formulation des réponses en lien avec nos services techniques et négociations directes
- Participation et animation de salons, partenariats, et autres évènements professionnels
- Veille technologique et concurrentielle.

Vous serez également notre référent "SNOWsat" (systèmes de gestion de flotte et de mesure de hauteur de neige par GPS), en support de l'ensemble du réseau commercial et en lien avec nos équipes de développement logiciel.

De Formation supérieure Commerciale ou/et Technique (ESC, Ingénieur...), vous justifiez d'une expérience réussie en vente de produits ou services techniques auprès de Grands-Comptes, PME..., idéalement en environnement industriel, montagne...

Vous possédez une forte sensibilité envers les nouvelles technologies, une bonne maîtrise des outils informatiques et êtes à l'aise avec l'anglais (oral et écrit).

De fortes capacités d'organisation, un sens prouvé du résultat associé à un sens aigu du service clients vous permettront de vous réaliser et d'évoluer au sein d'un Groupe reconnu, à la pointe de l'innovation technologique.

Ce poste est basé à Albertville.



Merci d'adresser votre candidature sous la réf KRC à notre conseil :
PARTNERS & DROUAULT International
candidature@partners-drouault.com