

Domaine Skiable des Hautes Alpes, proche de Gap, réalisant plus de 8 M€ de CA et bénéficiant d'une forte identité recherche, dans le cadre d'une création de poste, le ou la responsable commercial(e) qui lui permettra d'asseoir son développement.

Fort d'une expérience réussie sur une fonction similaire dans le secteur du tourisme, et sous l'autorité du directeur de site, ce ou cette responsable aura pour missions essentielles :

- Commercialiser le produit ski et ses activités périphériques sur l'ensemble des cibles de clientèles retenues et particulièrement sur le réseau intermédié.
- Suivre un portefeuille client, y compris la facturation, les règlements etc
- Animer la programmation de la destination,
- Participer activement à la mobilisation des lits touristiques.
- Dynamiser les partenariats et actions de fidélisation sur la clientèle de proximité
- Collaborer avec l'Office de Tourisme sur le travail de la notoriété de la marque comme sur la programmation des événements.

Doté de votre aisance relationnelle vous êtes une véritable force de vente de la destination.

A l'aise avec les outils informatiques vous parlez parfaitement l'anglais et êtes en capacité de représenter notre station sur l'ensemble des salons en France comme à l'Etranger.

De formation Bac +2, la montagne est pour vous un lieu d'épanouissement personnel à la hauteur de votre engagement pour ce nouveau challenge.

Type de contrat : CDI

Prise de fonction : le plus rapidement possible et avant la saison 2017/2018.

Rémunération : selon profil et convention collective avec un fixe et une prime importante sur objectif.

Pour candidater : courriel (précisant vos prétentions) + CV avant le Jeudi 5 Novembre 2017 à l'adresse électronique suivante : [conseildevoluy@gmail.com](mailto:conseildevoluy@gmail.com)