

L'AGENCE LABELLEMONTAGNE – Territoires d'émotions

Si la montagne est pour beaucoup l'endroit rêvé pour passer des vacances inoubliables entre amis ou en famille, elle est pour **LABELLEMONTAGNE** un formidable terrain de jeu et une source d'innovation depuis plus de 60 ans.

Nous sommes aujourd'hui l'un des principaux acteurs français dans la gestion de domaines skiables, présents sur la plupart des activités en station : hôtellerie et hébergement, restauration, location de skis, activités de loisirs, etc.

Implantés dans 8 stations françaises, nous nous appuyons sur la compétence de nos équipes et la proximité avec nos clients pour offrir une vision différente du ski et de la montagne : plus accessible, plus humaine et plus ludique.

L'AGENCE LABELLEMONTAGNE est un opérateur de voyages et séjours, en charge de la commercialisation des Hébergements gérés ou cogérés par le **Groupe Labellemontagne**, ainsi que des formules packagées Hébergements + forfaits remontées mécaniques.

Chez **Labellemontagne** nous sommes convaincus que nous devons aller encore plus loin pour simplifier le parcours de nos clients et garder le lien avant, pendant, et après leur séjour en station. Nous avons développé une véritable Place de Marché, destinée à rassembler en un seul lieu virtuel, tous les acteurs présents dans nos stations.

L'Agence souhaite renforcer son activité commerciale vers la clientèle Tour-Opérateurs en prenant en charge le démarchage des professionnels du tourisme pour la vente des hébergements et des forfaits de skis. Elle souhaite également étoffer son offre « marchands » sur la Place de Marché.

Commercial en charge de la clientèle Tours Opérateurs

Principales missions de commercial Tours Opérateurs :

- Démarchage de la clientèle Tours Opérateurs (TO) française et étrangère pour la vente de forfaits pour le compte des trois principales stations du groupe, rédaction et signature des contrats.
- Développement de la clientèle groupe, avec une assistance auprès des partenaires TO pour trouver les hébergements en marge de ceux proprement commercialisés par le groupe.
- Commercialisation des hébergements gérés par l'Agence Labellemontagne auprès des TO.
- Suivi des clients TO, relance, mise en place de promotions ou d'actions commerciales, sous le contrôle des directeurs de sites et de la Directrice de l'Agence.
- Commercialisation des autres domaines skiables auprès de la clientèle TO.
- Assister à tous les salons et workshops en France et à l'étranger, en relation avec sa commercialisation.

Principales missions dans le cadre de la Place de Marché :

- Faire adhérer les « Marchands » à la Place de Marché Labellemontagne.
- Contractualiser avec les Marchands.
- Accompagner ces Marchands dans leur installation sur la Place de Marché, selon leur contrat et les options qu'ils auront choisies.
- Animer son réseau de Marchands pour dynamiser les ventes, et réaliser les objectifs de chiffre d'affaires.

Poste à pourvoir dès que possible, Statut Agent de Maîtrise, en CDI. Rémunération selon profil.

Pour postuler et rejoindre l'aventure Labellemontagne, adressez CV, lettre de motivation et prétentions à recrutement@labellemontagne.com