



Chef des Ventes (H/F) CDI - Contrat à durée indéterminée

*** Profil de poste:**

Passionné(e) par la montagne et ses activités, votre mission sera de contribuer avec l'ensemble des services au déploiement du projet stratégique de l'entreprise établi préalablement en CODIR.

A ce titre, vous prenez notamment en charge le pilotage du service « ventes » dans le but d'atteindre nos objectifs de chiffre d'affaires et de très grande satisfaction clients.

Chef des ventes : 100% d'une équipe motivée, 100% de nos clients satisfaits

Manager, vous :

- Organisez, accompagnez, animez et motivez votre équipe (environ 30 personnes)
- Participez au recrutement et intégration des collaborateurs avec le service RH
- Assurez la montée en compétences de votre équipe en participant à la construction du plan de formation
- Veillez à l'application en conformité de la politique commerciale définie par la Direction

Développeur, vous :

- Participez à l'élaboration de la politique commerciale et en assurez le déploiement
- Supervisez le reporting commercial en collaboration avec le Back Office
- Contribuez activement à l'ensemble des projets et à l'animation des réunions de service
- Développez des process afin de garantir la politique tarifaire et le respect de ses règles

Collaborateur en transverse, vous :

- Travaillez en transversalité avec les services Exploitation, Technique, Achats, QSE, RH...
- Pouvez être amené à représenter le service lors des réunions inter-services

Profil recherché

Au-delà du diplôme, nous recherchons une personne motivée par l'encadrement d'équipe, passionnée pour notre activité, engagée dans une vraie culture client.

Une expérience dans le cadre du management d'équipe serait appréciée.

Naturellement, vous pratiquez le ski alpin et concevez un vrai attrait pour la montagne et ses activités.

En rejoignant la STGM, vous participerez à un projet motivant et ambitieux. Plus qu'un emploi, c'est un choix de vie que vous partagerez avec nos équipes !

Ce poste (*en CDI*) est basé à Tignes/ 73 (*possibilité de logement*).

Le candidat(e) pourra également résider à Bourg St Maurice/ 73.

Qualités humaines:

Doté(e) d'une curiosité et d'un Leadership naturel, vous avez une vraie appétence au management, Très bon communicant/ aisance relationnelle, Prises d'initiative, Force de proposition, Implication et conscience professionnelle, Disponibilité, Dynamique, Honnêteté, transparence, Rigueur, Autonomie, Vision globale

Votre état d'esprit « **Faire au mieux ce qui compte le plus pour le client au bon moment** »

Compétences appréciées:

Bonne pratique des outils bureautiques (pack office...),

Maîtrise de la langue anglaise (écrit et oral),

La maîtrise d'une seconde langue serait un plus apprécié

Bac +2

La pratique du ski alpin.

Perspectives d'évolution:

Ouverte au sein de notre société et au sein du groupe Compagnie des Alpes.

**Merci de nous faire parvenir votre dossier de candidature (CV et lettre de motivation),
auprès de la Direction des Ressources Humaines : emilie.lestavel@compagniedesalpes.fr avant le 31
juillet 2019**