



**Adjoint(e) au Directeur des Ventes (H/F)
CDI - Contrat à durée indéterminée**

*** Profil de poste:**

Passionné(e) par la montagne et ses activités, votre mission sera de contribuer avec l'ensemble des services au déploiement du projet stratégique de l'entreprise établi préalablement en CODIR.

A ce titre, vous prenez notamment en charge le pilotage du service « ventes » dans le but d'atteindre nos objectifs de chiffre d'affaires et de très grande satisfaction clients.

Manager, vous :

- Coordonnez sur le terrain, en étroite collaboration avec vos managers de proximité, des équipes composées d'une cinquantaine d'hôtesse de vente, de vente en ligne vers un objectif commun: l'excellence de la qualité de service, à ce titre ,vous accompagnez, pilotez, managez, coachez au quotidien l'équipe
- Vous êtes fortement engagé dans le respect de nos principes managériaux, faites grandir vos collaborateurs grâce à un accompagnement de proximité. Vous participez avec les autres managers, à la gestion opérationnelle de l'activité, le suivi de nos indicateurs de performance, la gestion des plannings, des ouvertures et/ou des fermetures des points de vente.

Chargé de projets, vous :

- Etes en charge de développer le marketing expérientiel afin de faire de la STGM, un leader d'expériences nouvelles en montagne
- Développez le marketing digital
- Contribuez au développement des initiatives visant à garantir un accueil de qualité, vous veillez à l'excellence visuelle,

Animateur des ventes, vous :

- Contribuez au développement commercial des canaux de vente (E-commerce, Points de vente/Caisses, Automates...) et définissez les objectifs par canal de distribution en lien avec la direction marketing et commerciale,
- Êtes force de proposition quant aux leviers de rentabilité et d'efficacité de nos opérations commerciales/ de communication,
- Contribuez au développement des initiatives visant à garantir un accueil de qualité, vous veillez à l'excellence visuelle,
- Participez au déploiement/évolution des points de vente, etc.

Profil recherché

Au-delà du diplôme, nous recherchons une personne motivée par l'encadrement d'équipe, passionnée pour notre activité, engagée dans une vraie culture client.

Une première expérience réussie dans le cadre du déploiement d'une activité outdoor serait appréciée.

Naturellement, vous pratiquez le ski alpin et concevez un vrai attrait pour la montagne et ses activités.

En rejoignant la STGM, vous participerez à un projet motivant et ambitieux. Plus qu'un emploi, c'est un choix de vie que vous partagerez avec nos équipes !

Ce poste (en CDI) est basé à Tignes/ 73 (possibilité de logement).

Le candidat(e) pourra également résider à Boura St Maurice/ 73.

Qualités humaines:

Doté(e) d'une curiosité et d'un Leadership naturel, vous avez une vraie appétence au management, Très bon communicant/ aisance relationnelle, Prises d'initiative, Force de proposition, Implication et conscience professionnelle, Disponibilité, Dynamique, Honnêteté, transparence, Rigueur, Autonomie, Vision globale
Votre état d'esprit « ***Faire au mieux ce qui compte le plus pour le client au bon moment*** »

Compétences appréciées:

Bonne pratique des outils bureautiques (pack office...),
Maîtrise de la langue anglaise (écrit et oral),
La maîtrise d'une seconde langue serait un plus apprécié
Bac +2
La pratique du ski alpin.

Perspectives d'évolution:

Ouverte au sein de notre société et au sein du groupe Compagnie des Alpes.

**Merci de nous faire parvenir votre dossier de candidature (CV et lettre de motivation),
auprès de la Direction des Ressources Humaines : emilie.lestavel@compagniedesalpes.fr**