



OFFRE D'EMPLOI

KÄSSBOHRER est le leader mondial des engins de damage. Notre filiale française « KÄSSBOHRER E.S.E. », située à Tours en Savoie, assure la vente et la maintenance des engins de damage de la marque Pistenbully. Nos systèmes numériques SNOWsat permettent de mener à bien l'exploitation des domaines skiables. Toutes les données de la station sont centralisées dans ce système.

Dans le cadre d'un futur départ en retraite, nous recherchons notre nouveau(lle) Responsable commercial(e) Alpes du Sud, Isère et Massif Central.

Description du poste :

Vous travaillez au sein d'une équipe soudée et prenez en charge la gestion et le développement commercial de nos équipements auprès des professionnels des stations de ski des Alpes du Sud, de l'Isère, du Massif Central et de l'Ardèche. Vous avez la responsabilité complète des affaires : de l'élaboration de l'offre à la livraison de nos équipements sur site.

Vos missions sont les suivantes :

- Analyser les besoins clients et recueillir les informations pour préparer les négociations privées et publiques (AO),
- Elaborer les contrats,
- Suivre la livraison de nos équipements sur site en étroite collaboration avec notre service technique,
- Organiser régulièrement des visites clients pour maintenir des relations pérennes basées sur la réactivité et la confiance,
- Être l'interface indispensable entre le service après-vente et le client,
- Prospector de nouveaux clients potentiels,
- Vendre nos systèmes SNOWsat,
- Participer à l'animation des événements commerciaux de l'entreprise,
- Effectuer de la veille technologique et concurrentielle,
- Être le référent du service commercial pour notre CRM.

Profil recherché :

- Vous avez un niveau BAC +2 ou 3 minimum dans le domaine commercial
- Vous disposez d'une expérience d'au moins 5 ans en vente de produits ou services techniques
- Vous maîtrisez parfaitement les techniques de négociation et de développement commercial
- Vous êtes très à l'aise avec les nouvelles technologies
- Vous détenez obligatoirement le permis B
- Vous parlez anglais avec aisance
- Vous êtes doté d'un excellent sens du relationnel et aimez les défis
- Votre capacité à travailler en équipe est fondamentale
- Vous avez un certain attrait pour le milieu de la montagne et pour les produits à haute technicité



Conditions :

- Poste basé au siège de notre société à Tours-en-Savoie (73 790) à 5 minutes d'Albertville
- Déplacements régulier dans les stations de ski des Alpes du Sud et du Massif Central (lieu d'habitation de préférence en Isère)
- Télétravail possible sous condition
- Contrat : CDI
- Date de démarrage : Dès que possible
- Salaire brut de base : A partir de 36K€ brut
- Temps de travail : CADRE - forfait jour
- *Bon à savoir : vous aurez la chance d'être formé pendant plusieurs mois par la personne que vous remplacerez !*

Nos atouts :

- ✓ Nous mettons à votre disposition tout le matériel de qualité dont vous avez besoin : un véhicule de fonction, un smartphone et un ordinateur portable,
- ✓ Nous veillons au développement des compétences individuelles grâce à des formations régulières,
- ✓ Nous faisons bénéficier à tous nos collaborateurs d'une rémunération attractive, d'un cadre et de conditions de travail de qualité et d'avantages sociaux diversifiés.

Si vous vous reconnaissez dans ce descriptif et que vous souhaitez relever le défi, venez rejoindre une entreprise qui sait reconnaître et valoriser les compétences de ses collaborateurs en envoyant votre CV accompagné d'une lettre de motivation à : recrutement@pistenbully.fr