Le Groupe MND, conçoit et construit des solutions d'aménagement performantes pour développer les sites de montagne et faciliter la mobilité en zone touristique et urbaine.
Nous recrutons pour sa filiale TAS, leader mondial des systèmes de déclenchement préventif à distance d'avalanches et détenteur d'une offre complète de protection pare-pierres et paravalanches.

Directeur Commercial (h/f)

Montmélian (73)

Reportant à la Direction Générale, Membre du Comité de Direction, vous prenez en charge l'ensemble des responsabilités de développement commercial de notre filiale pour son activité en France et à l'International, avec pour principales missions :

- Manager, animer l'équipe (4 personnes) et optimiser l'organisation commerciale
- Définir la stratégie Commerciale, en assurer la mise en œuvre et le suivi
- Gérer et piloter les projets commerciaux, négociation auprès des comptes clés
- En lien avec la Direction Technique, contribuer au développement des affaires tant en France qu'à l'International auprès des acteurs concernés (stations de ski, institutionnels…)

De formation Supérieure (Ingénieur /ESC…), vous justifiez d'une expérience confirmée d'au moins 5 ans dans une fonction similaire, acquise dans un environnement technique, idéalement dans le milieu montagne, BTP, génie civil…

Vous maîtrisez impérativement l'Anglais. L'Espagnol serait un plus.
Une mobilité liée aux déplacements ''Monde'' est indispensable.
Une bonne pratique du ski est nécessaire pour se rendre sur les sites.

Doté d'un solide leadership, vos qualités managériales et relationnelles, votre aptitude à apporter une vision stratégique et à la développer, votre sens aigu de la négociation et du résultat vous permettront de vous réaliser au sein d'un Groupe performant et innovant.

PARTNERS & DROUAULT INTERNATIONAL

Merci d'adresser votre candidature sous la réf. DCTA à notre conseil :
PARTNERS & DROUAULT International
candidature@partners-drouault.com