

CHARGÉ DE CLIENTELE (H/F)

[POSTULER](#)

Courtier multi-spécialiste, Gras Savoye intervient en conseil, intermédiation, gestion et solutions logicielles sur toutes les filières d'assurance, au travers d'un réseau régional unique en France. Gras Savoye est une société Willis Towers Watson, entreprise internationale de conseil, de courtage d'assurances et de solutions globales, au service de ses clients à travers le monde afin de transformer le risque en opportunité de croissance. Willis Towers Watson compte 45 000 collaborateurs dans plus de 140 pays.

Missions :

Au sein du pôle Montagne de notre bureau de Grenoble :

- Vous assurez l'interface avec le client, coordonnez et développez les prestations commerciales et techniques du Pôle Montagne en collaboration avec les équipes de gestion (production/sinistres/transverses)
- Vous maintenez et développez le chiffre d'affaires de votre portefeuille clients et vous assurez de la rentabilité des affaires
- Vous prospectez pour acquérir de nouveaux clients et développez le chiffre d'affaires dans le cadre du plan commercial
- Vous conseillez une clientèle de socio professionnels, TNS... et leur apportez les solutions adaptées à leur profil
- Vous animez et coordonnez un réseau commercial en charge de distribuer nos solutions à destination d'une clientèle montagne spécifique
- Vous intervenez sur le terrain (stations de ski, salons professionnels, assemblées générales...) pour présenter les offres Montagne, conseillez et assistez le réseau commercial et les clients notamment pendant la période hivernale.
- Vous supervisez et mettez en place les supports de communication à destination des clients du pôle Montagne
- Vous participez à la formation assurance et commerciale de nos mandataires intermédiaires d'assurances notamment pour nos solutions affinitaires
- Vous réalisez la veille économique de votre branche et analysez les opportunités de développement afin de proposer un plan de prospection commerciale annuel dans le cadre des objectifs qui vous sont fixés
- Vous participez à la négociation dans l'activité de placement
- Vous présentez l'offre et négociez avec le prospect

Profil :

Issu(e) d'une formation commerciale de niveau bac + 4/5, vous disposez d'une expérience professionnelle de 3 ans minimum dans un poste similaire. Vous avez une connaissance du monde de la montagne et/ou êtes passionné de sports. Une connaissance de l'assurance et notamment de la Prévoyance serait un plus.

Vous aimez et savez travailler en équipe.

Vous avez le goût pour le développement commercial et le sens du service client.

CONDITIONS :



Type de contrat :

CDI



Lieu de travail :

Grenoble



Expérience requise :

3 ans minimum



Date de début :

Dès que possible



Contact RH :

Salome.dworaczek@grassavoye.com

RETROUVEZ NOS OFFRES D'EMPLOI :

