

MND, groupe qui conçoit et construit de façon responsable des solutions d'aménagement performantes pour développer les sites de montagne, via sa filiale LST qui conçoit, fabrique et réalise tous systèmes de remontées mécaniques et transport par câble : télésièges, téléskis, télécabines, funiculaires, tapis ... recrute un Responsable Commercial France LST H/F.

Rattaché au Directeur Général de l'entreprise, la principale mission du candidat est de développer l'entreprise sur les marchés du transport par câbles (remontées mécaniques en montagne et transports urbains).

Pour mener à bien cette mission principale, le candidat devra :

- Développer le CA et le portefeuille clients
- Développer et entretenir un relationnel direct avec les responsables des Domaines Skiables en France
- Réaliser les objectifs commerciaux fixés par la direction commerciale
- Travailler en étroite collaboration avec les équipes techniques afin d'adapter au mieux les solutions proposées
- Coordonner et planifier les études et la préparation des devis en cours, en relation avec le service affaires/BE
- Accompagner la montée en gamme des produits
- Détecter les besoins du marché et les besoins clients (nouveaux produits/services, évolution du marché)
- Assurer le reporting de l'ensemble de votre activité commerciale
- Assurer la promotion des activités de l'entreprise (publicité, communication externe, salons...)

De formation supérieure (Ingénieur ou Master), vous avez une expérience minimum de 8 ans d'expérience professionnelle dans la vente de solutions techniques en cycle long. Vous avez une vraie appétence pour le secteur de la montagne. Vous êtes organisé et structuré un bureau d'études afin de le rendre le plus efficace possible.

Au-delà de vos compétences techniques et commerciales, vous faites preuve d'une grande autonomie ainsi que de grandes qualités organisationnelles. Votre engagement, associé à votre rigueur et votre sens du résultat seront un réel atout pour réussir. Vous êtes pédagogue, vous avez un état d'esprit positif et vous savez faire preuve de réactivité.

Package de rémunération attractif en fonction du profil.

Poste basé à Chambéry. Déplacements à prévoir.

Merci d'adresser votre candidature sous la référence RVG 5486 à l'adresse suivante : postule@degraet.fr