

COMMERCIAL SENIOR (f/h)

Alturos Destinations est un acteur international majeur grâce à ses solutions permettant une planification et une réalisation parfaites des stratégies digitales dans le tourisme. En raison de projets nouveaux et innovants, nous élargissons notre équipe de collaborateurs en **France**.

VOS TÂCHES

- Identification de nouveaux clients potentiels
- Conseil et accompagnement des clients dans les destinations de montagne
- Présentations de nos produits et fonctionnalités
- Exécution des processus de négociation et de traitement des commandes
- Responsable du développement des ventes sur le territoire de vente désigné
- Lieu de vente : France
- Lieu de travail : travail à domicile

VOTRE PROFIL

- Au moins 5 ans d'expérience dans la vente, de préférence dans la vente B2B dans le secteur des stations de ski (plus particulièrement les domaines skiables)
- Personnalité de vente proactive et indépendante avec suivi cohérent des objectifs
- Haute affinité technique
- Passion des voyages
- Enthousiasme pour le sport (surtout le ski) et les activités de plein air
- Apparence rassurante et excellente communication en français, et anglais.
- L'allemand est un plus.
- Un bon réseau de contacts dans les stations de ski françaises est un avantage

70+

Collaborateurs

300+

Clients

3 Mio

Skiline
Utilisateurs

BENEFITS



Heures de
travail flexibles



Évènements
d'entreprise



Formation
Continue

Lieu de vente : France

Lieu de travail : travail à domicile

Salaire : fixe + variable

Envoyez votre candidature en anglais :

jobs@alturos.com

+43 463 249 445 136 | www.alturos.com