

# ALTUROS

destinations

## ATTACHÉ COMMERCIAL (f/h) FORCE DE VENTE FRANCE

68

Collaborateurs

260

Clients

2.8M

Skiline Utilisateurs

Alturos Destinations propose des solutions pour la gestion digitale parfaite de l'expérience client d'une destination et l'aide à la distribution des services et produits touristiques. En tant que leader du marché dans les Alpes, nous sommes un partenaire fidèle dans la planification et la réalisation de stratégies de digitalisation.

Nous cherchons un nouveau membre pour notre équipe en France.

### VOS TÂCHES

- Suivi de notre base de clients existante et acquisition active de nouveaux clients
- Conseil et assistance des clients
- Préparation et suivi des offres
- Présentation des documents de vente et des nouveaux produits
- Mise en place de mesures de fidélisation des clients
- Région de vente : France
- Situation: Télétravail

### VOTRE PROFIL

- Expérience certaine en ventes B2B
- Affinités techniques appréciées
- Autonome avec des grandes compétences en conseil et en force de persuasion
- Méthode de travail axée vers les solutions, organisée et structurée
- Disponible pour les déplacements
- Bon skieur
- Anglais courant
- Allemand apprécié

### BENEFITS



Heures de travail flexibles



Évènements d'entreprise



Formation Continue

Envoyez votre candidature à:

[jobs@alturos.com](mailto:jobs@alturos.com)

+43 463 249 445 106 | [www.alturos.com](http://www.alturos.com)

Pour les offres d'emploi actuelles suivez-nous sur Facebook & Twitter



@alturos  
[facebook.com/alturos](https://facebook.com/alturos)



@AlturosDest  
[twitter.com/AlturosDest](https://twitter.com/AlturosDest)