

Motivé(e) par l'environnement de la montagne et des loisirs, vous souhaitez en devenir un acteur ?

Rejoignez l'équipe de Loisirs Equipements / LSR Pro Equipements !

Loisirs Equipements, leader sur son marché, se distingue par son expertise dans l'équipement et l'aménagement des espaces d'accueil sécurisés. Basée à Bourgneuf en Savoie, cette entreprise incarne l'excellence et l'innovation depuis ses débuts en 2000. Son engagement pour un service client sur mesure et très réactif est l'un des fondamentaux caractérisant l'entreprise.

Loisirs Equipements, rayonne sur le marché hexagonal en s'appuyant sur une belle aura et la stabilité de son marché. Elle est un pôle d'expertise offrant des solutions de pointe d'une grande diversité pour l'industrie des sports d'hiver et des espaces de loisirs. Elle assure la vente, la maintenance et l'installation de ses équipements pour une gestion optimale des domaines skiables et parcs de loisirs.

L'entreprise crée un environnement propice à la réussite individuelle, où chaque collaborateur dispose des ressources nécessaires pour exceller. L'équipe est formée de passionnés partageant une vision commune centrée sur l'innovation et la qualité. Il y règne une ambiance familiale ainsi qu'un fonctionnement collégiale où l'équipe est la base.

Dans le cadre d'un remplacement, l'entreprise recrute un(e) :

Responsable Technico-commercial(e) Haute-Savoie, Savoie, Jura et Vosges

Poste rattaché au siège de Bourgneuf (73), déplacements fréquents sur les secteurs Haute-Savoie, Savoie, Jura et Vosges. Des déplacements ponctuels sur le territoire national sont également à prévoir.

Vous postulez pour :

- **Rejoindre une entreprise solide et reconnue.**
- **Intégrer une société à la dimension humaine**
- **Travailler sur des produits et services techniques innovants, touchant le milieu de la montagne et des loisirs.**
- **Avoir comme clients des stations de ski, des parcs de loisirs ou des administrations et diverses sociétés privées.**
- **Bénéficier de conditions attractives (CDI, statut cadre, fixe 12 mois + variable, voiture de fonction, téléphone et ordinateur portable, ...).**

Profil de poste :

Directement rattaché(e) au Directeur Général / Commercial et au sein d'une équipe soudée, vous prenez en charge la gestion et le développement commercial des équipements de l'entreprise auprès des professionnels. Vos donneurs d'ordre peuvent faire partie de la sphère privée ou publique. Vous avez la responsabilité complète des affaires : de l'élaboration de l'offre à la livraison des équipements et suivant les cas de l'installation.

Profil de candidat(e) :

De formation en commerce, vous justifiez d'une expérience significative (entre 2 et 5 ans) dans la vente de produits ou de services techniques.

Au-delà de votre formation et de votre parcours, c'est votre personnalité qui fera la différence.

Doté(e) d'un grand sens du service client, vous cherchez les informations nécessaires avec méthode pour comprendre et mesurer le contexte. Vous êtes reconnu(e) pour votre esprit d'analyse, qui sera le guide dans la gestion des situations et des enjeux auxquels vos interlocuteurs font face et dans la préconisation de produits et services adaptés.

Négociateur(trice), vous préparez des propositions commerciales et techniques pour toutes les parties et envisagez la relation avec vos clients comme un partenariat gagnant-gagnant.

Commercialiser une gamme de produits et services, à la fois techniques et innovants, vous stimule particulièrement.

Votre mission ne se cantonne pas à la négociation ou la prise de commandes, vous suivez de près vos affaires. En vous appuyant sur votre sens de l'organisation et votre capacité à travailler en équipe, vous coordonnez les livraisons et les interventions pour maintenance ou dépannage.

Homme ou Femme de terrain, vos clients vous voient régulièrement et peuvent s'en référer à vous : excellent(e) communicant(e) vous instaurez rapidement un climat de proximité et de confiance. Vous animez votre réseau et participez aux manifestations organisées par l'entreprise.

Merci de nous faire parvenir votre dossier de candidature (Courrier de motivation, CV, prétentions salariales) par email : recrut.loisirsequipements@gmail.com