



Offre d'emploi

3ème Station de l'Isère, 20 000 lits, 250 kms de pistes de ski alpin et nordique, un million de visiteurs par an, **VILLARD DE LANS**, capitale du **Vercors** et véritable moteur économique est une station-village ouverte à l'année qui dispose de multiples équipements (luge park, piscine à vague, patinoire, fitness, tennis, espace congrès, casino, bowling, cinéma, salle de trampolines...) et qui attire une clientèle diversifiée (touristes, excursionnistes...) aussi bien en hiver qu'en été. Pour assurer le développement de ses activités touristiques au sein de son office de tourisme, elle crée le poste de

Responsable des Ventes et de la Billetterie H/F

Sous la responsabilité du directeur en charge des infrastructures, vous aurez la responsabilité d'assurer le fonctionnement opérationnel de la vente et de la billetterie des équipements (piscine, patinoire, espace forme-détente, site de luge et ski-park, site nordique, club enfants..). Vous aurez en saison d'hiver la responsabilité hiérarchique d'une équipe de 10 salariés répartis sur 3 points de vente. Votre mission consistera à développer et commercialiser l'offre de produits des infrastructures sportives « outdoor » et « indoor », à développer les ventes et à accompagner vos clients et prospects. Avec votre équipe vous assurerez le déploiement opérationnel du logiciel SKIDATA et mettrez en place la digitalisation de l'offre.

Vous avez une formation supérieure en commerce de type école de commerce ou gestion commerciale. Vous avez 5 ans d'expérience réussie dans la vente de produits de sports et de loisirs et dans l'animation d'équipe. Animateur confirmé, persuasif, vous savez fédérer votre équipe autour d'un objectif commun et ambitieux. Rigueur, implication et autonomie font de vous un leader écouté ! Vous maîtrisez les outils bureautiques et l'anglais et vous appréciez les environnements alpins.

Si ce challenge vous intéresse merci de nous faire parvenir votre candidature (CV/LM) à l'adresse mail suivante : recrutement@villarddelans.com nous traiterons celle-ci en toute confidentialité. Les candidatures seront analysées première semaine de septembre.

CDD 1 an à pourvoir au plus tôt et idéalement au 1er octobre 2019. Possibilité de pérenniser le poste en fonction des résultats.